

Besser verhandeln – Menschen gewinnen

Hand aufs Herz: Wann haben Sie das letzte Mal erfolgreich verhandelt? Denken Sie hinterher auch manchmal: „Da wäre mehr drin gewesen!“? Oder sind Sie der klassische „Vermeider“, der schwierige Verhandlungen (mit dem Nachbarn, mit dem Chef, mit dem Partner) lieber aus dem Weg geht? Die schlechte Nachricht: Solche und andere Verhandlungsfehler kosten Sie Zeit, Geld und Nerven. Die gute Nachricht: Das muss nicht so bleiben!

Werfen Sie einen gründlichen Blick darauf, wie wir Menschen ticken. Der renommierte Journalist und Verhandlungs-Coach Eberhard Breuninger liefert Ihnen Einblicke und Werkzeuge rund ums Verhandeln - basierend auf dem aktuellen Stand der Forschung.

Was Sie erwartet:

Erleben Sie einen lehrreichen und mitreißenden Vortrag, dem sich spannende Geschichten, „Aha“-Effekte und praktische Demonstrationen abwechseln:

- Pilot und Autopilot: Wie unser Hirn arbeitet
- Wie wir bei anderen Menschen „Eindruck machen“ - und was uns alles beeindruckt
- Warum wir gute Geschichten lieben - selbst wenn sie nicht wahr sind
- Der Anker-Effekt: Wie wir uns von Zahlen beeinflussen und „fernsteuern“ lassen
- Warum Wiederholungen wichtig sind - und wie wir sie nutzen können
- „Meins bleibt meins“: Warum wir Menschen allergisch auf Verluste reagieren
- Vorsicht Manipulation: So schützen Sie sich vor Tricksereien in Verhandlungen
- Lernen von den Besten: Die Werkzeuge der großen Verhandlungskünstler

Ihr Referent



Eberhard Breuninger arbeitet seit 1999 mit seinem Unternehmen „Harten & Breuninger“ als Verhandlungscoach und Kommunikationstrainer in Unternehmen und Organisationen im deutschsprachigen Raum. Davor war er acht Jahre Korrespondent für eine große Fachzeitschrift

Was Sie davon haben:

- Ein neues Thema und ein neues Gesicht für Ihre Vortragsveranstaltung
- Das Thema ist interessant und spannend für viele Alters- und Berufsgruppen
- Hoher praktischer Nutzen für die Teilnehmer
- Referent arbeitet auf einem soliden naturwissenschaftlichen Fundament und ist dabei mitreißend und motivierend

Das sagen Zuhörer:

- „Selten habe ich mit so viel Spaß zugehört und gelernt.“
- „Ob Newcomer oder alter Hase - hier kann jeder etwas mitnehmen.“
- „Der Referent bringt die Dinge auf den Punkt und ist dabei motivierend und unterhaltsam.“